

介護、福祉、相続などみなさんの疑問にお答えします♪



先日、スタッフからいただいたスヌーピーに癒されている！？企画室の黒田です。
些細な物でも癒しを感じることができる自分は幸せ者ってことでしょうか？



癒しのスヌーピー

さて、今回は以前のうちのことミニセミナーで学んだ「障害年金」をご紹介します。
障害年金とは、厚生年金・国民年金のすべてに備わっている、老齢年金・遺族年金と並ぶ
公的年金給付の一つです。日常生活に制限を受けるような病気やケガで働くことが困難な場合に、
国の公的な年金として金銭的な援助を受けることができる制度です。
この障害年金を受給するためのポイント（キーワード）がありますので簡単にまとめてみました。

- ・初診日
初診日当日に20歳以上、65歳未満である。
※20歳未満等でも一定条件を満たせば対象。
- ・保険料納付
初診日に国民年金・厚生年金に加入しており、一定期間保険料を払っていること。
- ・一定の障害
初めて医師の診療を受けた時から、1年6ヶ月経過した時に障害の状態にあること



「障害年金」の
ことなら
おまかせあれ！



北出経営労務事務所
北出 慎吾先生

この障害年金、介護保険制度を利用している方でもいくつかの条件が整えば
受給できる場合があります。もしかしたら、対象になるかもと感じたら専門家に
確認してみましょう。お気軽にご相談いただければ専門家をご紹介しますよ！

みんなのらくがき帳

～編集部からの
自由コマ～

春本番を前にウキウキしている武生支店の丹羽です。
今年から自宅の庭で家庭菜園を始めています。
今の時期はサラダ菜、ミニトマト、キュウリ、ナスなど
旬の野菜を植えています♪新鮮な野菜でビールというのも
乙なものですよね(*^_^*) 野菜不足にはもってこいです。
収穫できる日を夢見て、今日も仕事終わりにせっせと
水をあげようと思います。かわいいかわいい野菜ちゃん
たちが、今では私の数少ない話し相手です。(笑)
1年を通じて季節の野菜作りにチャレンジしていきます(^^)v



家庭菜園最高！

発行

TASSAY

「誰でも」を応援する会社。
株式会社タッセイ

2017年4月25日発行

Vol.031号



タッセイ通信

「建材」と「愛」をお届けするタッセイの「人柄」を見せる情報誌



三代目奮闘記



皆様、こんにちは！ここ最近、週に2回のジム通いと食生活の見直しで
7キロの減量に成功したタッセイ3代目、副社長の田中陽介です。リバウンドが不安です…。(笑)

この4月に入社式を行い、10名のピカピカの新入社員を共に働く仲間を迎えることが出来ました！
新卒採用が売り手市場と言われてなかなか大変な中ですが、

- ・福井ハウジング営業部に笑顔あふれる石川さんと山田さんの2名を初の女性営業社員として採用！
- ・北海道出身のクラシック好きな花田さんを新設した経営企画推進室の仲間へ。
- ・金沢支店にテニス部出身の爽やか好青年の小林君とクールビューティな山岸さん。
- ・小松ハウジング営業部にスケボー乗りの明るく活発な岡田君。
- ・大学の建築学部卒のマッスル宮本君と、高卒のフレッシュ中村君、漆崎君、水野君は新たな部署
"TAT"(タット):Tassay Artisan Team を立ち上げ、正社員での内装職人の育成を始めます。

この新入社員はタッセイが建設業の明るい未来を応援する金の卵であり、大きな希望だと思っています。
もちろんまだまだ建築の仕事が分からないですが、情熱と気概を持ち合わせた若者たちです。
どうかこれから皆様のお会社や現場にお伺いして、お目にかかる機会がありましたら
厳しくも愛あるご指導をいただき、可愛がっていただけたら幸いです。どうぞよろしくお願い致します！



株式会社タッセイ
代表取締役副社長 田中陽介



今日からタッセイの一員！みんなでピースで心をひとつにしました。



やまだ かずお
 名前: 山田 和生
 所属: 金沢 購買・配送部
 入社: 13 年目
 趣味: スノーボード、マラソン



タ: タッセイ通信今月号のゲストは、金沢支店、山田和生さんです♪
 では、タッセイに入社したきっかけを教えてください。

山: ハローワークで募集が出ていて、その時たまたま応募しました。
 大学時代に配送のアルバイトをしていた経験があり、足腰には
 絶大な自身がありまして(^^)(笑)

タ: それで、実際に働いてみてどうでした?

山: 僕の絶大なる自身が打ち砕かれました…。(笑) あれは、忘れもしない
 新人時代、商品を何も知らない僕は大工さんにガツンと怒られてしまいました。
 足腰だけでは駄目だ! 商品知識と根性が必要だ!! とアルバイトとの違いを痛感しました。

タ: 語るね~(笑)。でも確かに、営業・配送関係なく商品についての知識は必要だね!

山: 今ではしっかり覚えて、営業の皆さんの代わりに注文を聞いて事務所に連絡しています。
 やっぱお客様目線に立って仕事することが大事ですね。それを意識せずに自然とできる
 西山主任はやっぱりすごい!! 持ち上げるのは、これぐらいいいですか? (笑)

タ: まあ、いいでしょう! (笑) では、趣味や何か夢中になっていることはありますか?

山: 冬はスノーボードですかね。それ以外の季節はマラソンですね。

タ: よっ! 金沢のマラソンリーダー!! (笑) 今年も金沢マラソン出るの?

山: 勝手に決められただけで…。(T_T) 僕は人をまとめたりするのは苦手です。
 昨年申込を忘れていて出れなかったの、今年こそは出たいですね♪
 ランナー憧れの東京マラソンにも申し込みもうと思っています!!

タ: 今年は申込み忘れないように!! (笑)

最後に今後の抱負をお願いします。真面目なやつお願いしますよ!

山: 金沢支店配送のボスになります!

タ: 大丈夫? そんなこと言うと怒られるかもよ? (笑)

山: 訂正します。(焦) 責任感ある仕事を続けていきます!!



マラソン好きが高じて
 ゲットした数々のメダル

山田和生さん、お忙しいところ、ありがとうございました♪
 来月は、福井本社の新入社員の女性 3 名を一挙にご紹介します!



みなさん、こんにちは! 肩こりと腰痛に悩んでいる松山です。運動しないといけませんね。

さて、今回のイベントレポートは 4 月 8・9 日に開催された
 「パナソニックリビングフェア 2017」についてご報告します。

日本全国でも福井だけで開催され、毎年 5000 名近い方がお越しになる
 住宅系のイベントでは福井県最大級のイベントです。
 パナソニックが提供する建材や水廻り商品、照明や太陽光発電など普段は
 なかなか目にすることが出来ない商品が多数展示されていました。

特にその中でも個人的に一番興味があったのが「宅配ボックス」です。
 ネット通販が普及した背景があり、全国的に増加している再配達という
 課題を解決するために生まれた「宅配ボックス」
 解決の糸口を探るべく福井県あわら市で実証実験が行われた結果なんと
 再配達率が **48% から 8% へ大幅に減少した**ことが話題になりました。
 現在、宅配ボックスは全国的に受注が増え 2 ヶ月待ちとのことです。
 再配達が減ることで運送業界の負担も減り、利用する側も不在時でも
 安心して荷物を受け取れるという素晴らしい取組みですね!

また、今回のリビングフェアには**うちのことプロジェクト**として
 相談窓口を設置しました。工務店様の大事な顧客に対して
 住まいだけではなく、介護や相続といった様々なお悩みや相談を
 お受けすることができました。僕も設計事務所の方から補助金に
 関するご相談を頂き、ご説明させて頂きました。
 このような機会をもっと増やして、「誰に聞いていいかわからない」
 というお悩みを少しでも減らしていきたいですね!

イベント全体を通して、福井の住宅市場は地域の工務店様が
 盛り上げていると実感しました。これからも、量産ハウスメーカーや
 県外のビルダーに勝ち続けていけるように地域の工務店様の皆さんと
 できることがないか、もっと動かないといけないと思いました。

さて、今回のイベントレポートはこれにて終了です。また来月もお楽しみに♪



会場の入り口でお出迎え



宅配ボックスの展示ブース



大人気の宅配ボックス



いろいろなご相談を頂きました