

カインズの夜明け

シリーズ企画 タッセイ誕生秘話、
～第3回～



シリーズで会長の創業の物語をお伝えしています。

昭和24年秋、セメントのみの販売に危機感を抱き、悩んでいたところ目に入ってきたのは復興途上の福井の風景でした。「復興資材として扱えるものが何かないだろうか。」答えはすぐに見つかりました。ベニヤ板の販売です。東洋紡績の合板工場にいたころの知識が活かせると考えたのです。工場にいた時の知り合いを通じてベニヤ板を仕入れました。不安の中で始めたベニヤ板の販売でしたが、売れ行きは好調でした。復興資材としての需要と三人の真剣な営業が実を結んだ結果でした。



営業用に購入したバイクとオート三輪

昭和24年11月、会長はセメント販売から手を引きベニヤ板の販売一本に事業を絞ることを決断します。これが、現在のタッセイへと繋がる道となるのです。

ベニヤ板から始めた建材販売は、2年程で耐火ボードやアスファルトタイルなど多くの新建材を扱うにまで成長し、また湿式から乾式へ建築工法が変化していくにつれ新建材の需要は高まりました。しかし、それと同時に新たな問題が発生したのです。それは、乾式工法に不慣れた大工さんでは新建材の性能を十分に発揮できる施工ができなかったのです。このため新建材を使うと仕上がりが悪くなり、施工のやり直しを求められることも少なくありませんでした。

「このままでは建材の売れ行きにも影響が出るかもしれない。」
悩んだ会長はある決断を下します。

今月号はここまで、来月号をお楽しみに♪

「建材」と「愛」をお届けする
タッセイの「人柄」を見せる情報誌



発行 TASSAY 明日の快適を考える
株式会社タッセイ

タッセイ通信

Vol.004号

2014年8月25日発刊

三代目奮闘記



皆様、こんにちは！いつもありがとうございます。
夏休みは娘と一緒に朝のラジオ体操が日課となるタッセイ3代目・常務の田中陽介です。
さて、夏もぼちぼち終盤戦ですね。
今回はこの夏全社をあげて取り組んだイベントについてお話しします。

年に1度開催される、福井で最大規模の住まいイベントそれが【パナソニックリビングフェア2014】です。今年『20歳のリフォーム』をテーマにして7/20・21の2日間、福井産業会館の館内いっばいに、暮らしの展示と体験ブースが、所狭しと並びました。



リビングフェア会場入り口

近年は全国的に大型の展示会は減る一方で、ついに全国で唯一、福井だけで開催されるリビングフェア参加する皆さんもいつも以上に熱意と気合いが違いましたね！前に企画した「魅力あるチラシ＆イベント作りワークショップ」にご参加いただいた方をはじめ、大いに盛り上げてくれる工務店さんが何と多かったこと！！オリジナルのPRチラシを配って例年の3倍のお客様を呼ぶ方ご来場のお礼に美味しいそうめんのおまけを渡す方や、石川県からバスツアーで何組ものお客様と一緒に来る方に、特設カフェブースで楽しむお客様をおもてなしする方など。



熱心に商品説明中！！

ハッピー姿で手伝う僕らタッセイのスタッフも汗だくでしたが、素敵な表情のご家族の姿を、幾度となく見かけました。怒涛の2日間で、2000組4500名近い方々に越えいただき来年も熱気あふれる住まいイベントを開く事を約束して、晴れて終了☆

家づくりやリフォームなど、今まだその気になっていない方の心がこの会場の空気に触れるとついグッと動いてしまう。それが今回の一番の目的でした。その為には関わるすべての人の熱さと楽しむ気持ちが不可欠だなぁ、と強く感じた2日間です。ご参加下さった皆さま、本当にありがとうございました！

株式会社タッセイ 常務取締役

田中陽介

みんなのらくがき帳

～編集部からの自由コラム～

最近、アイスクリームにはまっているコンストラクション営業部の和田です。
暑い日が続いていますね。アイスクリームを食べて涼しくなりたい！何かおいしいものはないかと探していると、『ヤギのミルクアイス』を見つけました。
ヤギのミルク自体飲んだことがないのでどんな味があるのか想像が付きませんでした、
実際食べてみるとほんのりミルクの味がして濃厚だけど後味さっぱり！！とてもおいしかったです。
みなさんももし見つけたら是非食べてみて下さい。





前回に引き続き 編集長 松山が
松タモリに変身♪
愉快にインタビュー

普段は聞けない!? あんなこと♪こんなこと♪

TASSAY デレフォン ショッキング



今月は松井洋樹さん!

まつい ひろき
名前: 松井 洋樹 (34 歳)

所属: 購買・配送部

勤続: 8 年

好きな食べ物: お母さんの作ったカレーライス♡(笑)



タ: タッセイ通信 8 月号のゲストは購買・配送部の松井洋樹さんです!

松井さんは入社何年でしたっけ?

松: 入社、1, 2, 3...今年で 8 年ですね。

タ: では、普段仕事をしていて嬉しかったことって何かありますか?

松: 配送の仕事って自分が担当するお客様が決まっているわけではないので、なかなか話をする機会ってないんですよ。

運転して荷物を降ろしての繰り返しで、その中でお客様に

「暑いのに大変だね。いつもありがとう」と言われると素直に嬉しいって思いますし、感謝される仕事の仕方をしようって気合が入ります。



タ: そういえば、松井さんて配達ミスがほとんどありませんよね?何か秘訣があるんですか?

松: 秘訣...。そんな意識したことないですけど、

やっぱり僕の性格ですかね。常に冷静、確認を怠らない!!(笑)

タ: ふう〜ん。(笑)

では、そんな常に冷静な松井さんが最近熱くなったことって何かありますか?

松: ワールドカップは熱くなりました! ワールドカップ開催中は寝不足でつらかったです。

タ: サッカー経験者なんですか?

松: 小・中・高とサッカー部です。

今もタッセイでフットサルのチームを組んで週一回練習してます!

松タモリさんも一回だけ参加してくれましたよね?それから全く来ないけど。(笑)



フットサル練習中!!

タ: はははは(汗) 話変えまーす!! 今後に向けて何か一言お願いします。

松: これまで沢山の現場を見て来て、将来あんな家を建てたいなという思いが強くなりました。

わからないことも沢山ありますが、もっと勉強してマイホームをいつか建てたいです!! その前に結婚かな、(ノAノ)

タ: いや! その前に彼女でしょ!(笑)

松井洋樹さん、お忙しいところ、ありがとうございます!

来月はコーディネーター高橋郁恵さん! 出てくれるかな?



編集長 松山が突撃取材!



イベントレポート

みなさん、こんにちは! 子どもの成長に日々感動している新米パパの松山です!

今回は 6 月から 5 回シリーズで開催中の「ライフプランセミナー」についてご報告!

このセミナーは「家づくりはまだまだ先だと考えている子育てファミリー」に向けて福井新聞社 × 福井銀行 × ふくいでの暮らし「北陸優良住宅の会」が共同で開催しているお金と家づくりのセミナーです。

- ①賢いお金の貯め方・住宅ローンの基礎知識
- ②家づくりに必要な知識
- ③家づくりのプロによるトークセッションでお悩み解決

今回はこの 3 つのポイントについて解説しました。



難しい話を簡単に説明! 福井銀行

前半は「今日から賢く頭金を貯める」福井銀行

現在の生活費やこれから必要なお金を考え、家計の無駄を見直す方法をクイズを交えて分かりやすくレクチャーして頂きました。

後半は「子育て世代の家づくりトークセッション」北陸優良住宅の会

山崎建設 山崎常務・石丸ハウスセンター 石丸専務をゲストにトーク開始 参加者からの質問に答える形でトークが盛り上がりました。



田中常務を司会に盛り上がる 3 人

ここで、トーク内容の一部を、ご紹介します。

- Q 1: 最近の若い人たちはいつ家を建てようと思うんですか?
- Q 2: 家づくりを決断した人はまず何から始めましたか?

このような参加者からの質問にお二人の O B 施主様との家づくりの実例に基づいて答えてもらいました。

日ごろ建築に携わる仕事をしていると当たり前のようなことが家づくりを始める方にとっては大きな疑問だということを実感しました。

たった一度の家づくり、一つでも多く疑問を解決することでお客様の満足度は大きく変わるんだろうなと思いました!



質問に答える 石丸専務・山崎常務

これからも未来のお施主様と地域で活躍するつくり手の皆さんを繋ぐお手伝いを続けていきます。

「もっと〇〇〇〇のようなことをして欲しい」「〇〇〇〇な方法でユーザーに P R してはどうだろうか?」

などさらに有意義な活動をするために、皆さんからの活発なご意見お待ちしております!

今回のイベントレポートは以上となります。それではまた次回、お楽しみに〜♪